

## Algeria, Marocco e Tunisia: fare affari nel Nordafrica francofono

**Martedì 27 febbraio 2018, ore 10.00**  
Palazzo Bonin-Longare - Corso Palladio, 13 - Vicenza

### PRESENTAZIONE

.....

Pur se in un mondo sempre più globalizzato la vicinanza geografica continua ad avere una sua rilevanza, in particolare per le nostre PMI che esportano e che nel corto raggio d'azione trovano spazi di maggiore competitività.

Il Nord Africa francofono presenta inoltre tanti altri vantaggi, quello dei costi per chi vi produce ma anche l'opportunità di collocarvi solide basi per aggredire gli emergenti mercati dell'Africa Sub Sahariana.

L'ultima nata tra le guide di Confindustria Vicenza punta dunque a mostrare opportunità ma anche a ricordare le difficoltà che anche questi mercati pongono.

### PROGRAMMA

.....

#### Ore 10.00

Introduzione

#### **Remo Pedon**

*Vice Presidente di Confindustria Vicenza con delega ai  
Mercati Esteri*

#### **Luca Acquasaliente**

*Specialista estero - Gruppo Crédit Agricole*

---

#### Ore 10.20

Algeria, Marocco e Tunisia: uno sguardo alle tre economie

#### **Angelico Iadanza**

*Country Risk Analyst - MENA Region  
SACE SpA*

---

#### Ore 10.45

Algeria, Marocco e Tunisia: fiscalità ed aspetti societari

#### **Giovanni Marano e Davide Frau**

*PwC TLS Avvocati e Commercialisti*

#### ore 11.10

Algeria, Marocco e Tunisia: i contratti di distribuzione a confronto

#### **Jacopo Gasperi**

*Eptalex – Jglegal*

---

#### Ore 11.35

Approccio commerciale al Maghreb: consigli utili

#### **Alessandro Maggio**

*KW Forester Italia*

---

#### Ore 12.00

Testimonianze di impresa

---

#### Ore 12.30

Dibattito e conclusione dei lavori